



Чакан гранттар программасы Аймактарды экономикалык өнүктүрүү долбоору

«Чакан гранттар программасынын катышуучулары тарабынан товарларды жана жумуштарды сатып алуу жол-жоболору»

АРИС Региондук экономиканы өнүктүрүү долбоорунун (мындан ары - ЭКӨП-1) алкагында Кыргыз Республикасынын Министрлер Кабинетине аймактарды өнүктүрүү боюнча көмөк көрсөтөт.



Долбоор төмөнкү компоненттерден турат:

- а) региондук экономиканы пландаштыруу жана жөнгө салуу функцияларын өркүндөтүү;
- б) региондук экономиканы пландаштыруу жана жөнгө салуу функцияларын өркүндөтүү;
- в) туризмге жана шаарларды өнүктүрүүгө инвестицияларды катализдөө;
- г) чакан гранттар аркылуу туризмди жана айылдык ишкердикти өнүктүрүүнү колдоо.

- Кыргыз Республикасында чакан жана орто ишкердик (ЧОИ) сектору, өзгөчө айыл жеринде жетишсиз өнүгүү потенциалын көрсөтөт. Бул бизнести кантип жүргүзүү керектиги боюнча билимдин жетишсиздигинен, ошондой эле стартаптарды түзүү жана алардын ишмердүүлүгүн кеңейтүү үчүн финансылык ресурстардын чектелүүлүгү менен шартталган.

- Бул көйгөйдү чечүү үчүн PRER-1 жана анын Чакан гранттар программасы (мындан ары - МГП) туризм, анын ичинде эко-, этно- жана агротуризм, өндүрүш жана кызмат көрсөтүүлөр менен байланышкан эмес чөйрөлөрүндө чакан жана орто бизнести өнүктүрүүнү колдоого багытталган. айыл чарба иштерине.

- Программага катышууга Ош облусунун 7 районунун бардык 88 айыл аймагынын, ошондой эле Ош, Кара-Суу, Өзгөн жана Ноокат шаарларынын чакан жана орто ишканаларына уруксат берилген.

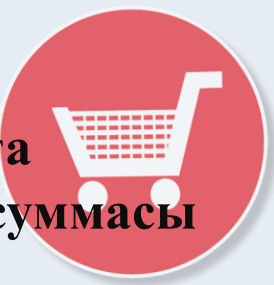


ЧГП жаңы баштаган ишканаларга жана чакан жана орто ишканаларга потенциалды жогорулатуу, ошондой эле өз ишмердүүлүгүн туруктуу өнүктүрүү үчүн алардын демилгелерине каржылык колдоо көрсөтүү аркылуу жардам берүүнү көздөйт. Алган билимдеринин негизинде ДБПнын тандалган катышуучулары Ош облусунун шаарларында жана айыл аймактарында туризм, агротуризм, өнөр жай өндүрүшү, кызмат көрсөтүү чөйрөлөрүндө жаңы иш-чараларды баштоого же иштеп жаткандарын кеңейтүүгө финансылык колдоо көрсөтүшөт.

Потенциалдуулукту жогорулатуу боюнча иш-чаралар аркылуу тандалган катышуучулар бизнес-пландоо, финансылык сабаттуулук, стартап операциялары, туристтик операциялар, продуктыларды өнүктүрүү, меймандостук сектору ж.б. тармактарда жаңы билим жана көндүмдөрдү алуу мүмкүнчүлүгүнө ээ болушат. ошондой эле бизнес-пландаштыруунун негизги принциптерин сактаган арыздын формасын кантип толтурууну үйрөнүңүз. Курсту ийгиликтүү аяктагандар бизнес ишмердүүлүгүн каржылоого арыз бере алышат.

Ишкердик ишмердүүлүгүн ийгиликтүү ишке ашырган жана туруктуу оң натыйжаларга жетишкен катышуучуларга ЧГПнын экинчи этабынын алкагында бизнесин кеңейтүү жана кошумча каржылоо мүмкүнчүлүгү берилет.

Гранттын суммасы



- **Катышуучулар окуу курсун ийгиликтүү аяктаган шартта жана биринчи этапта берилген өтүнмөнү бекиткенде, бир долбоор үчүн каржылоонун максималдуу суммасы 10 000 доллардан ашпашы керек.**
- **Бардык катышуучулар МГП тарабынан каралган сумманын кеминде 20% кошо каржылоого милдеттүү** (эгер катышуучулар 10 000 АКШ долларын сураса, алар иш-чаралардын бир бөлүгүн каржылоо үчүн 2 000 АКШ долларын бериши керек. Ошентип, сунушталган бюджеттин жалпы бюджетти Долбоор 12 000 АКШ долларын түзөт).
- **Эгерде катышуучу биринчи этапты ийгиликтүү аяктаса, күтүлгөн натыйжаларды көрсөтсө жана бардык талап кылынган прогресс боюнча отчетторду жана жыйынтык отчетторду тапшырса, алар экинчи этаптын алкагында кошумча каржылоого кайрыла алышат. Экинчи фаза боюнча долбоор боюнча каржылоонун максималдуу суммасы 20 000 доллардан ашпашы керек. Экинчи турда өтүнмө ээсинин салымы 50% кем болбошу керек (эгерде 20 000 доллар суралса, өтүнмө ээси 10 000 доллардан кем эмес кошумча каржылоону камсыз кылышы керек жана долбоордун жалпы бюджетти 30 000 долларды түзүшү керек.**



Региондордун экономикасын өнүктүрүү долбоорунун алкагында чакан гранттарды сатып алуу жол-жоболору бенефициарлар (чакан жана орто ишканалар) тарабынан ишке ашырылат. АРИС Бенефициардын атынан эч кандай сатып алуу процедураларын жүргүзбөйт.

Бенефициарлар сатып алуу процесстеринин аткарылышын камсыз кылуу үчүн, анын ичинде зарыл болгон сатып алуу документтерин даярдоо, келишимдердин сапаттуу жана өз убагында аткарылышын камсыз кылуу үчүн жалгыз жоопкерчилик тартат.



Төмөнкү принциптерди сактоонун негизги шарттары:

- сатып алуулардын максималдуу натыйжалуулугун камсыз кылуу;
- сатып алууларга катышууну кеңейтүү жана жеткирүүчүлөрдүн, подрядчылардын жана консультанттардын ортосундагы атаандаштыкты өнүктүрүү;
- бардык катышуучуларга адилет мамилени камсыз кылуу;
- товарлардын, жумуштардын жана кызмат көрсөтүүлөрдүн жогорку сапатын камсыз кылуу;
- сатып алуу процедураларынын ачыктыгын жана айкындыгын камсыз кылуу;
- гранттык каражаттарды сарамжалдуу пайдаланууну камсыз кылуу.

ЭӨА жана АРИСтин сатып алууларына мониторинг жүргүзүү



Дүйнөлүк банк тараптан - чакан гранттар боюнча келишимдер.

АРИСтен:

- Чакан гранттар боюнча келишимдер;
 - Жүргүзүлгөн сатып алуу процедураларына ылайык документтердин толук пакетин (келишимге кол коюунун алдында) алдын ала текшерүү;
 - Келишим боюнча төлөмдөр АРИС тарабынан текшерилген келишимдер боюнча жүргүзүлөт.
 - Бузуу менен аяктаган сатып алуулар каржыланбайт.
- * Сатып алуу документтери - тендердик документтер, тендердик табыштамалар, тендердик табыштамаларды баалоонун отчеттору жана сатып алуулар жана контракттарга байланыштуу кат алышуулар ЭӨА (Дүйнөлүк Банк) тарабынан кароо миссияларынын жүрүшүндө же башка убакта кийинки мониторинг үчүн Бенефициар тарабынан сакталууга тийиш.

Бенефициарлар төмөнкүлөргө милдеттүү:



Сарамжалдуулуктун жана эффективдүүлүктүн принциптерин, бардык потенциалдуу берүүчүлөрдүн сунуштарды берүү жагынан тең укуктуулугун жана кабыл алынган чечимдердин ачык-айкындуулугун сактоо.

Чакан гранттык каражаттардын максаттуу пайдаланылышы үчүн жоопкерчиликтүү болуңуз

Каражаттар гранттык табыштаманын сатып алуу планында көрсөтүлгөн товарларды, жумуштарды жана кызмат көрсөтүүлөрдү сатып алууга гана жумшалышы керек.

Сатып алууга гранттык каражаттардын чыгымдалышын эсепке алуу жана ал аяктагандан кийин тастыктоочу документтерди алты жыл бою сактоо

убагында кеңеш алуу үчүн АРИСке кайрылууга укуктуу сатып алуу процесси.

Сатып алынган техникалык мүнөздөмөлөргө шайкештикти сактоо үчүн арызда көрсөтүлгөн товарлар, жабдуулар жана материалдар грант алуу.

Товарларды, жумуштарды жана консультациялык эмес кызматтарды сатып алуунун принциптери



сатып алуулардын максималдуу натыйжалуулугун жана натыйжалуулугун камсыз кылуу

сатып алуу процессинин ачыктыгы



бардык потенциалдуу подрядчылар/жабдуучулар/консультанттар үчүн адилеттүү жана бирдей мүмкүнчүлүктөр

буюмдарды өз максатына ылайык гана колдонуңуз



➤ **Тендер (Конкурс)** - бул документацияда мурда жарыяланган шарттарга ылайык, белгиленген мөөнөттө, атаандаштыктын, калыстыктын жана натыйжалуулуктун принциптеринде товарларды жеткирүү же кызмат көрсөтүү боюнча сунуштарды тандоонун конкурстук формасы. Эң жакшы бааны, ошондой эле келишимди аткаруу үчүн эң жакшы шарттарды сунуштаган катышуучу сынактын жеңүүчүсү болуп саналат.

➤ **Өтүнмө ээси (тендердин катышуучусу)** - жеке жак (жеке ишкер же юридикалык жак) же сунуштарды/котираларды суроо-талапка жооп иретинде Товарларды жеткирүү, жумуштарды аткаруу жана консультациялык эмес кызматтарды көрсөтүү боюнча сунуш киргизген биргелешкен ишкана.



- **Консалтингдик эмес кызматтар** - Консалтингдик кызмат болуп саналбаган кызматтар. Консультативдик эмес кызматтар, адатта, так аныкталган жана ырааттуу түрдө колдонула турган өлчөнгөн натыйжалар үчүн сунушталат жана келишим түзүлөт (бургулоо, аэрофотосүрөткө тартуу, спутниктен сүрөткө тартуу, картага түшүрүү ж.б.).
- **Жумуштар** - курулуш конструкцияларын куруу, оңдоо, калыбына келтирүү, бузуу, калыбына келтирүү, тейлөөнү, ошондой эле тиешелүү кызматтарды (транспорт, камсыздандыруу, монтаждоо, ишке киргизүү жана окутуу) камтыган сатып алуу категориясы.
- **Товарлар** - Төмөнкүлөрдү камтыган сатып алуулардын категориясы: чийки зат, чийки зат, машиналар, жабдуулар, транспорт каражаттары, өнөр жай ишканасы жана мүмкүн болгон тиешелүү кызматтар (ташуу, камсыздандыруу, монтаждоо, ишке киргизүү, окутуу жана баштапкы тейлөө).

Сатып алуу процедураларынын структурасы



- Сатып алуу документтерин даярдоо (сатып алуу планы, техникалык шарттар)
- Сатып алуу процедурасына катышууга чакыруу (жарнак берүү)
- Конкурстун катышуучуларына тендердик документтер боюнча түшүндүрмөлөрдү берүү
- Кабыл алынган цитаталарды/конкурстарды/кызыкчылык билдирүүлөрүн карап чыгуу жана баалоо
- Квалификациялуу жеткирүүчүгө, подрядчыга же консультантка келишим түзүү жөнүндө чечим кабыл алуу

Сатып алуулардын түрлөрү



1

- Түздөн-түз келишим түзүү

2

- Бааларды салыштыруу

3

- Баасын суроо

Сатып алууларды категориялар жана чектик суммалар боюнча бөлүү



Категориялар	Бааларды салыштыруу (суммасы аз)	RFQ Баасын суроо (суммасы = же андан көп)	Түздөн-түз келишим
Иштер	< АКШ доллары 10,000	>=АКШ доллары 10,000	Төмөнкү пунктка ылайык
Товарлар	< АКШ доллары 10,000	>=АКШ доллары 10,000	
Консалтингдик эмес кызматтар	< АКШ доллары 10,000	>=АКШ доллары 10,000	



→ **Товарлардын жана/же кызмат көрсөтүүлөрдүн/жумуштардын ар кандай түрлөрүн сатып алууда товарлар, жумуштар/кызмат көрсөтүүлөр өзүнчө, өз алдынча ЛОТго бөлүнөт. ЛОТ саны боюнча эч кандай чектөөлөр жок.**



Эгерде бардык сунуштар сатып алуулардын же ЛОТтун тигил же бул түрү үчүн бөлүнгөн суммадан ашса, бардык сунуштар продукциянын/иштин/кызматтын ушул түрүнө бөлүнгөн нарктын ашып кеткендигине байланыштуу четке кагылат.

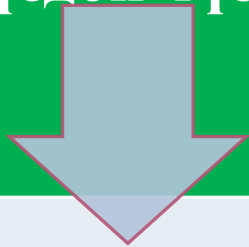


Эгерде сатып алуу жараксыз деп табылса (сунуштардын саны 3төн аз болсо, сунуштардын суммасы күрөөгө коюлган суммадан ашып кетсе, сатып алуулардын жол-жоболорун бузуулар ж.б.), бул учурда жаңы конкурс (кайра тапшыруучу) жарыяланат.

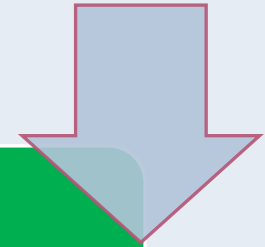
Түз келишим (арыз берүүнүн шарттары)



Түздөн-түз келишим тартиби сатып алуу ыкмаларынын бири болсо



Жол-жоболорго ылайык түзүлгөн товарларга же жумуштарга колдонуудагы келишим кошумча товарларга же ушу



Жабдуулар менчик болуп саналат жана бир гана булактан алууга болот



Түздөн-түз келишим түзүү

► 1 кадам

Даярдоо, негиздөө, жеткирүүчүнүн аныктоо

- 2 кадам

АРИСтеги уруксат алуу

- 3 кадам

Сунушка баа берүү, келишим түзүү



Бааларды салыштыруу

➤ 1 Кадам

Товарларды жана кызматтарды жеткирүүчүлөрдүн маалымат базасын түзүү жана АРИС компаниясынан уруксат алуу

-2 Кадам

Жок дегенде үч баа сунушунун баасын алуу, АРИСтен макулдук алуу

-3 Кадам

Келишимдин шарттарын жөнөтүүчүгө жөнөтүү, келишим түзүү, аткарылган ишти кабыл алуу.

Баасын суроо



➤ 1 Кадам

Тендердик комиссияны түзүү үчүн техникалык шарттарды даярдоо, Аристен макулдук алуу, жарнак жарыялоо.

-2 Кадам

Ачууну алуу жана үчтөн кем эмес сунуштарды баалоо

Ачуу протоколу жана сунуштарга өтүмөлөрдү баалоо протоколу, АРИСтен макулдук алуу.

-3 Кадам

Келишимдин шарттарын жөнөтүүчүгө жөнөтүү, келишим түзүү.

Акт боюнча аткарылган ишти кабыл алуу, же эсеп-фактурадагы товарлар.



Сатып алуулар боюнча чечим комиссиясы

Сатып алуу жол-жоболорун жүргүзүү үчүн Бенефициар сатып алуулар боюнча чечимдерди кабыл алуу боюнча Комитеттин түзүлүшүн камсыздайт. Негизги жоопкерчилик алынган баа котировкаларына/конкурстарга/сунуштарга баа берүү жана келишимди түзүү боюнча сунуштарды берүү болуп саналат.

Комитет арыздарды баалайт жана келишимди түзүү же ыйгарбоо чечимин кабыл алат. Сатып алуулар боюнча чечим комиссиясынын чечими Сатып алуулар боюнча чечим комиссиясынын мүчөлөрүнүн ортосунда консенсуска жетүү жолу менен кабыл алынат. Сатып алуулар боюнча чечим комиссиясынын чечими ушул колдонмого тиркелген үлгүлөргө ылайык баалоо отчету түрүндө таризделет. Кабарлоо жана келишимдерге кол коюу Бенефициардын жетекчиси тарабынан ишке ашырылат.



Комитеттин курамы:

- Комитет бенефициардын ички буйругу менен түзүлөт;
- Курам – бенефициардын өкүлдөрү, сатып алууларга тиешелүү тармактын адиси, техникалык тапшырманы жана тендердик документтерди даярдоого катышкан адис жана сатып алуучу уюмдун/ИМнин кароосу боюнча башка өкүлдөр. Комитеттин саны 3 адамдан кем эмес (так сан).

Комитеттин функциялары:

- Келип түшкөн котировкаларды/сунуштарды карап чыгуу жана баалоо;
- Жарамдуу жеткирүүчү, подрядчы же консультант менен келишим түзүү жөнүндө чечим кабыл алуу.
- Тендер боюнча даттанууларды жана даттанууларды кароо.

Жарнактын мазмуну (товарларды/жумуштарды/консалтингдик эмес кызматтарды сатып алуу)



- жарнактын ачылган датасы;
- сатып алынган товарлар/иштер жөнүндө маалымат;
- баа сунуштарын берүүнүн акыркы мөөнөтү (датасы жана убактысы) жана орду (так дареги);
- жооптуу адамдын аты-жөнү, байланыш маалыматтары, товарлар, жумуштар жана кызмат көрсөтүүлөр жөнүндө маалымат. Кулактандыруу жарыяланган күндөн тартып аукционго/конкурса катышууга арызды кабыл алуунун акыркы мөөнөтү аяктаганга чейинки мөөнөт 10 күндөн кем эмес жана 14 күндөн ашпоого тийиш.

№ 2 Тиркеме

Арыздар



- Каттоо журналында сатып алуулардын жол-жоболоруна келип түшкөн даттанууларды кабыл алат жана каттайт;
- Сатып алуучу уюмдун/ИМнин комитети даттанууну карайт жана компетенттүү, калыс чечим кабыл алат;
- даттанууну жана жүйөлүү жообун АРИСке макулдашууга жөнөтөт;
- Берилген даттанууга жоопту арыз ээсине жөнөтөт (АРИС менен макулдашуудан кийин).



Жеткирүү шарттары (продукциянын) үлгүсү

Элемент номери	Товарлардын сыпаттамасы	Саны	бирдиктер	Бирдик баасы	Акыркы баруучу жердин жалпы наркы (анын ичинде бардык салыктар, КНС, бажы, жыйымдар, ички транспорт жана камсыздандыруу)	жеткирүү күнү
1	Алты орундуу боз үй	3	коюу			
2	Тигүүчү машина	16	нерсе			
3	3 орундуу диван	2	нерсе			
4	Мыктары 100мм	100	кг			



Өзгөчөлүктөрү:

Техникалык шарттар мүмкүн болушунча кеңири атаандаштыкты камсыз кыла тургандай жана ошол эле учурда продукциянын сапатына талаптардын так баяндалышы үчүн түзүлүшү керек. Ушул шартта гана биз сатып алуулардагы эффективдүүлүккө, эффективдүүлүктү, адилеттүүлүккө жетишип, өтүмөлөрдүн белгиленген талаптарга жооп беришин камсыздай алабыз, ошондой эле өтүмөлөрдү кийинки баалоону жеңилдете алабыз.

Техникалык шарттарды түзүүдө алардын чектөөчү болбошуна көңүл буруу керек. Аларды түзүүдө белгиленген нормаларды жана принциптерди колдонуу зарыл. спецификациялардын үч негизги түрү бар:

- 1) функционалдык, бул жабдуулар аткара турган функцияларды, мисалы, бухгалтердик эсепти автоматташтыруу системасы же компьютердик долбоорлоо системасы;
- 2) жабдуулардын эксплуатациялык мүнөздөмөлөрүнө негизделген техникалык шарттар;
- 3) жабдуулардын техникалык жана физикалык мүнөздөмөлөрүн аныктоочу техникалык - өлчөмдөр, өндүрүштө колдонулган материалдар, талап кылынган параметрлердин так маанилери ж.б.;



Техникалык шарттар

Эч кандай учурда алар көрсөтмөлөрдү камтыбашы керек:

- 1) товардык белги;
- 2) товардык белгилер;
- 3) өлкөнүн аталышы жана товар чыгарылган жер же даярдоочунун аталышы

Техникалык мүнөздөмөлөрдүн үлгүсү



№	Товарлардын сыпаттамасы	Талап кылынган спецификациялар	Комментарийлерге ылайыктуулугуна ырастоо
1	Алты орундуу боз үй	<ul style="list-style-type: none">- тигишсиз ысык деформацияланган болот түтүктөрдөн жасалган металл каркастын негизинде (25x3,2) мм.- Боз үйдүн жабуу төмөнкү материалдардан турат:<ul style="list-style-type: none">• сырткы жабуу – чатырдын суу өткөрбөй турган кездемеден жасалган чатыры;• шамал өткөрбөй турган кездемеден жасалган ички жабуу;• табигый жүндөн жасалган жылуулоо катары кийиз.Эшик блоку жана эшик ийне жалбырактуулардын ар кандай түрлөрүнүн жыгачынан жасалган.- Боз үйдүн формасы куполдуу үстүнкү бөлүгүнөн жана цилиндр формасындагы төмөнкү бөлүгүнөн турушу керек.- Боз үйдүн диаметри 5600ммден 6800ммге чейин.- куполдун бийиктиги 3300 мм кем эмес жана 4500 ммден ашпаган;- толук боз үйдүн салмагы 458 кг ашык эмес (металл каркас 258 кг ашык эмес; боз үй үчүн жабуу 200 кг ашык эмес).	

Техникалык мүнөздөмөлөрдүн үлгүсү



№	Товарлардын сыпаттамасы	Талап кылынган спецификациялар	Комментарийлерге ылайыктуулугуна ырастоо
2	Тигүүчү машина	<p>Түздөн-түз жетектөөчү жана башкаруу блогу бар, автоматтык функциялары бар өнөр жайлык түз тигилүүчү бир ийнелүү тигүү машинасы:</p> <ul style="list-style-type: none">- жипти кыркуу, авто-так, ийнени жайгаштыруу, басуучу бутту көтөрүү, тигүү санын программалоо жана электрондук башкаруу. Жеңил жана орто материалдар үчүн иштелип чыккан. <p>ийнелердин саны – 1; жиптердин саны – 2; Тигүү узундугу - 4,2 мм; Аванс түрү – түбү (темир жол). Басуучу буттун көтөрүү бийиктиги – бдан 13 ммге чейин.. Стойка көтөргүчтүн бийиктиги 0,7 – 0,9 мм. Автоматтык функциялар: жипти кесүү, автоматтык түрдө чечүү, ийненин жайгашуусу, тигиштердин санын программалоо. ийне сайы – 30 – 35 мм; Жипти алуу инсулт - 57,9 мм Тигүү жумушчу аянтынын өлчөмү 266,5 x 127 мм Серво мотордун кубаттуулугу – 400 - 550 Вт Максималдуу тигүү ылдамдыгы - 5000 sti/мин чейин Майлоо системасы минималдуу, ийне тилкесине жана шаттлга берилет. Ийнелер - DPx5 No 75-110 же эквиваленттүү</p>	

Техникалык мүнөздөмөлөрдүн үлгүсү



№	Товарлардын сыпаттамасы	Талап кылынган спецификациялар	Комментарийлерге ылайыктуулугуна ырастоо
3	3 орундуу диван	<p>отургуч бийиктиги - 600 670 мм чейин</p> <p>Отуруучунун туурасы - 1800дөн 2100 ммге чейин</p> <p>отургуч тереңдиги - 550 700 мм чейин</p> <p>Орундардын саны (адам) – 3 адам.</p> <p>Толтургуч - пенополиуретан/синтепон;</p> <p>Каркас материалы - фанера/ДСП/ДВП/жыгач;</p> <p>каптоочу материалдын түрү – булгаары, эко-тери, драп, велюр;</p> <p>Төшөктүн түсү – боз, кара, боз-кара.</p>	

Техникалык мүнөздөмөлөрдүн үлгүсү



№	Товарлардын сыпаттамасы	Талап кылынган спецификациялар	Комментарийлерге ылайыктуулугу нырастоо
4	Мыктары 100мм	<p>Ар кандай материалдардан жасалган конструкцияларды бекитүү үчүн курулуш мыктары.</p> <p>Өндүрүш материалы - жылуулук менен дарылоосуз аз көмүртектүү болоттон жасалган.</p> <p>Өзгөчөлүктөрү:</p> <ul style="list-style-type: none">- таяк диаметри - 4 мм,- мык узундугу - 100 мм.	



МҮНӨЗДӨМҮ (жумуштар, кызмат көрсөтүүлөр)

Катышуучу өтүнмөгө жетиштүү сандагы техникалык документтерди жана ал колдонууну сунуш кылган бардык материалдар, даяр продукциялар жана жабдуулар жөнүндө маалыматты тиркөөгө тийиш.

Бардык колдонулган материалдар жаңы болушу керек.

ИШТИН ГРАФИКИ/ИШ ГРАФИКИНИН ҮЛГҮСҮ



Сандардын кыскача билдирүүсү

No	Сыпаттама	өлчө ө бир диги	Саны	Бирдик баасы	Жалпы баасы
00	Коммерциялык жайларды (дүкөндөрдү) куруу үчүн арматураланган, гидроизоляцияланган тилкелүү фундаментти куруу (жерге тереңдиги 600 мм кем эмес, жерден бийиктиги 500 мм). Бетондун маркасы М300 кем эмес. Бөлмөнүн өлчөмү 8*11 метр, периметри боюнча жүк көтөрүүчү дубалдар жана бөлмөнүн ичинде эки жүк көтөрүүчү дубал (ар биринин узундугу 11 метр). Жүк көтөрүүчү дубалдар үчүн пайдубалдын туурасы 400мм. Наркы материалдарды жана жумушту эске алуу менен бардык чыгымдарды камтууга тийиш	м ³	26,4		
01	Дубалдын ташы күйгөн кирпичтен, М100 маркасынан, дубалдын туурасы 380-390мм, М150 маркасындагы эритмеден жасалган. Дубалдардын бийиктиги 3000мм, үч эшиктин 1000*2050мм жана эки терезе тешиктери 1200*1800мм.	м ²	55,68		
Жалпы баасы					
КНС %					
Бардык салыктарды, бажы төлөмдөрүн жана КНС ти кошкондо гранттын жалпы суммасы					



3-БӨЛҮМ - ЧҮЗМӨЛӨР (эгерде бар болсо)

- ▶ 3.1-тиркеме. – тилкелүү пайдубалды куруу
 - ▶ 3.2-тиркеме. – Бөлмөнүн дубалдарын жайгаштыруу (таштоо).
- ▶ Бардык курулуш материалдары мындай материалдар үчүн талап кылынган сапат стандарттарына жооп бериши керек, ал эми иш жана дизайн СНиП стандарттарына ылайык келиши керек.

Контракт түзүү жана келишимди (контракт) түзүү



- Комитет сатып алуу жол-жоболорун жүргүзүүнүн натыйжалары боюнча берүүчү менен келишим (контракт) түзүү боюнча сунуштама берет;
- Баалоонун негизги критерийи болуп товарлардын/кызмат көрсөтүүлөрдүн эң төмөнкү наркы саналат (техникалык шарттарга жана/же техникалык шарттарга ылайык келүү шартында);
- Бенефициар тарабынан берүүчүгө келишим түзүлгөнү жөнүндө билдирүү жөнөтүү;
- Келишим түзүү/кол коюу.

Отчет берүү



Сатып алуу жол-жоболору аяктагандан кийин бенефициар АРИСке сатып алуулардын натыйжалары жөнүндө отчет берет, анын ичинде:

Сатып алуулардын аталышы.

Сатып алуу ыкмасы жана анын негиздемеси.

Кабыл алынган арыздардын саны.

Арыз берген уюмдардын аттары.

сунуш кылынган суммаларды көрсөтүү менен тоорукка киргизилген катышуучуларды тандоо критерийлерине ылайык баа берүүнүн жыйынды таблицасы

уюмдун аталышы тендердин жеңүүчүсү болуп саналат.

Жеңүүчүнүн тендердик баасы (болжолдуу баасы).

Сатып алуу документтери бенефициар тарабынан сакталууга тийиш



- сатып алуулар планы;
- конкурстук комиссияны түзүү жөнүндө буйрук (комитеттин мүчөлөрүнүн купуя маалыматынын калыстыгы жана ачыкка чыкпоо жөнүндө билдирүүлөрү менен);
- товарлардын, жумуштардын, консультациялык эмес кызмат көрсөтүүлөрдүн техникалык спецификациясы (бар болсо тиркемелери жана чиймелери менен);
- сатып алуулар жөнүндө кулактандыруу же кабарлоо;
- конкурстук комиссиянын конкурстук табыштамаларды ачуу протоколу;
- тендердик комиссиянын тендердик табыштамаларды баалоо протоколу;
- даттануулар жана даттанууларга жооптор (даттануулар болсо);
- сатып алуулардын жол-жоболору боюнча АРИС менен кат алышуу.